

Die ButterflyCard – mehr Absatz ... leicht gemacht

Umsatzsteigerung, ohne Risiko für Sie als Händler.



Mit der ButterflyCard zu mehr Umsatz

Mit der attraktiven ButterflyCard von Accarda erleichtern Sie mittels sofort verfügbarer Einkaufslimite Ihren Kunden den Kaufentscheid. Die Zusage erhält Ihr Kunde sofort am POS – schnell und unkompliziert. Der Zahlungsbetrag kann monatlich flexibel gewählt werden, die Abwicklung und sämtliche Risiken übernimmt Accarda. Sie steigern Ihren Umsatz.

Warum eine Karte mit Einkaufslimite

Sie kennen es: Ihr Kunde hat sich in ein teures Produkt verliebt – doch wie bezahlen? Die Limite seiner Kreditkarte möchte er mit der einmaligen Investition nicht belasten. Die Finanzierung über eine Bank oder einen Finanzdienstleister ist zu aufwendig, nicht schnell genug und nicht immer seriös. Die eigene Bankbeziehung soll nicht unnötig strapaziert werden. Enttäuscht verlässt Ihr Kunde den Laden – Sie verlieren wertvollen Umsatz.

Möglicherweise akzeptieren Sie in solchen Fällen Einkäufe auf Rechnung mit langen Zahlungsfristen. Dies wird aber Ihre Liquidität ungünstig beeinflussen und ist mit dem Risiko eines Zahlungsausfalls verbunden.

Einfach einkaufen – flexibel bezahlen

Die ButterflyCard ermöglicht Ihren Kunden bargeldloses Einkaufen und das Bezahlen in flexiblen Raten. Die Ausgabe der Karte erfolgt direkt und kann von Ihrem Kunden sofort eingesetzt werden. Ihr Kunde erhält eine Monatsrechnung und entscheidet

dann, welchen Betrag er bezahlen möchte, mindestens 10 Prozent des Rechnungssaldos, im Minimum CHF 50.–.

Das Einkaufslimit passt sich laufend an: Mit der Karte erhält der Kunde ein maximales Einkaufslimit. Von diesem werden die mit der ButterflyCard getätigten Einkäufe stets abgezogen. Zahlungseingänge wirken sich positiv auf das verfügbare Limit aus. Maximale Einkaufslimite und Verfügungs-limite werden auf der Monatsrechnung ausgewiesen.

Mehr Umsatz – ohne Risiko

Accarda ist Spezialist für Bezahlösungen im Handel – mit über 40 Jahren Erfahrung in Bonitätsprüfung, Risikomanagement und Rechnungsstellung. Als Full-Service Dienstleister übernimmt Accarda alle Aufgaben bei der Abwicklung mit der ButterflyCard. Die Bonitätsprüfung ist optimiert, die Auszahlung an Sie erfolgt prompt, das Zahlungsausfallrisiko trägt Accarda.

Ihre Vorteile

- ✓ Mehr Umsatz
- ✓ Sofortige Abwicklung
- ✓ Kein Risiko
- ✓ Top Service
- ✓ Schnelle Liquidität
- ✓ Faires Forderungsmanagement
- ✓ Zufriedene Kunden

Faires Debitorenmanagement

Accarda betreibt eines der grössten Call Center in der Schweiz und nimmt jährlich mehr als 500 000 Kundenanrufe entgegen. Die erfahrenen Accarda Mitarbeitenden zeichnen sich insbesondere durch eine lösungsorientierte Gesprächsführung aus. Bei Zahlungsstörungen betreut Accarda jeden Kunden fair und professionell, mit optimaler Image-Pflege für Sie. Ihr Kunde bleibt ihr Kunde – auch in Zukunft.

Planbare Liquidität

Verspätete Zahlungen und Forderungsausfälle sind häufig Gründe, die zu Liquiditäts-Engpässen führen können. Von Accarda erhalten Sie den Einkaufsbetrag stets umgehend und garantiert – unabhängig davon, wann und wie Ihr Kunde bezahlt. So können Sie Ihre Liquidität zuverlässig planen.

Mit ButterflyCard liegt für Sie einfach mehr drin

Sofortige Kundenprüfung – sofortiger Einsatz als Zahlungsmittel – sofort verfügbare Einkaufslimite. Und: sofort Mehrumsatz für Sie als Händler.

Mit der ButterflyCard liefert Ihnen Accarda ein Full-Service-Paket, damit Sie sich ganz auf Ihr Kerngeschäft, den Kunden und das Verkaufen konzentrieren können. Accarda übernimmt als Herausgeber der Karte das gesamte Konto- und Kreditmanagement, die Rechnungsstellung inkl. Backoffice-Leistungen und Call Center Services. Zugleich kümmert sich Accarda auch um die Anbindung Ihrer Akzeptanzstellen am POS sowie das gesamte Processing. Die Auszahlung des Rechnungsbetrags an Sie als Händler erfolgt sofort, parallel zur Rechnungsstellung an Ihren Kunden.

Und so funktioniert die ButterflyCard am POS:



Der Kunde möchte seinen Einkauf mit der ButterflyCard bezahlen und wendet sich an Ihren Kundenservice.



Der Kunde macht die zur Bonitätsprüfung nötigen Angaben. Der Kundenservice erfasst die Angaben im Webtool.



Accarda prüft die Bonität des Kunden online und gibt die ButterflyCard mit bonitätsabhängiger Limite als Zahlungsmittel für den Kunden frei.



Der Kundenservice druckt die ButterflyCard aus, der Kunde unterschreibt sie und kann sie sofort einsetzen.



Der Kunde geht mit der Ware zur Kasse und zahlt mit der ButterflyCard. So ist der Verkauf abgeschlossen.



Accarda verschickt die Rechnung an Ihren Kunden und zahlt Ihnen den Einkaufsbetrag aus.



Der Kunde bezahlt seine Monatsrechnung an Accarda. Accarda übernimmt die Vorfinanzierung und trägt das Zahlungsausfallrisiko.

Die ButterflyCard wird als Zahlungsmittel mit Einkaufslimite am POS beworben und durch geschultes Personal im Verkaufsgespräch angeboten.

Anbindung und Realisierung

Die ButterflyCard benötigt ein handelsübliches ep2-Terminal. Die Anbindung erfolgt mit ep2-Protokoll direkt zu Accarda. Dank der standardisierten und in der Schweiz flächendeckend verfügbaren Anbindungsart ist die Karte in nur wenigen Wochen in Ihrem Geschäft im Angebot.



Accarda, Ihr Spezialist für Bezahlösungen und Kundenbindung

Kundenkarten mit und ohne Zahlfunktion gehören seit über 40 Jahren zu den Kernkompetenzen der Accarda, ebenso wie Knowhow und Expertise für Bonusprogramme, Geschenkkarten, Kauf auf Rechnung und Raten, Kundenbeziehungsmanagement (CRM), Business Intelligence (BI) und Direct Marketing. Als Komplettanbieter mit einer leistungsstarken Infrastruktur konzipiert und betreibt Accarda auch Bonitätsprüfung, Risikomanagement, Rechnungsstellung, Debitorenmanagement und Inkasso-Lösungen. Ein kundenfreundliches Call Center sowie Second-Level-Support vervollständigen das Angebot.

Accarda AG
Postfach
CH-8305 Dietlikon

Firmensitz
Birkenstrasse 21
CH-8306 Brüttsellen

T +41 44 805 56 56
F +41 44 805 56 22
sales@accarda.com
www.accarda.com