

Kauf auf Rechnung

Mehr Umsatz für Ihren Online-Shop dank Kauf auf Rechnung. Das beliebteste Zahlungsmittel: Online einkaufen – auf Rechnung bezahlen. Accarda liefert Ihnen das Rundum-Sorglos-Paket.



Per Rechnung zu weniger Kaufabbrüchen

Das Bezahlen per Rechnung ist im Internet das beliebteste Zahlungsmittel. Accarda holt für Sie als Webshop-Betreiber das Optimum aus diesem Zahlungsmittel heraus. Kaufabbrüche werden gesenkt, Zahlungsausfälle vermieden und der Umsatz Ihres Webshops gesteigert. Mit über 40 Jahren Erfahrung in Bonitätsprüfung, Riskmanagement, Rechnungsstellung und Debitorenmanagement ist Accarda Ihr idealer Partner für die Umsetzung von Kauf auf Rechnung.

Warum Kauf auf Rechnung?

Sie kennen es bestimmt. Ihr Kunde bestellt in Ihrem Online-Shop und bricht vor der Zahlung ab, weil er weder per Kreditkarte noch per Vorkasse zahlen will. Studien zeigen es deutlich: Bezahlen per Rechnung ist für mehr als zwei Drittel der Schweizerinnen und Schweizer das beliebteste Zahlungsmittel im Internet. Für Firmen ist dieser Prozentsatz sogar noch höher.

Selbst wenn Sie Kauf auf Rechnung bereits in Ihrem Online-Shop anbieten: Wie stellen Sie sicher, dass Sie die optimale Balance zwischen Mehrumsatz, Kosten und Zahlungsausfällen erreichen? Finden Sie alle Kunden mit einer guten Zahlungsmoral? Lehnen Sie keine guten Kunden für den Kauf auf Rechnung irrtümlicherweise ab? Wie stellen Sie eine zuverlässige und faire Behandlung Ihrer Kunden im Mahnwesen und Inkasso sicher? Accarda liefert Ihnen das Rundum-Sorglos-Paket. Sie konzentrieren sich auf Ihr Kerngeschäft, wir machen den Rest.

So funktioniert es:

- Ihr Kunde kommt mit seinem Warenkorb zur Kasse und wählt Rechnung als Zahlungsmittel aus.
- Accarda validiert die Angaben des Kunden, prüft seine Bonität und gibt Kauf auf Rechnung als Bezahlvariante frei.
- Ihr Kunde bestätigt den Einkauf per Rechnung.
- Sie versenden die Ware an Ihren Kunden bzw. erbringen die Dienstleistung.
- Accarda übernimmt das komplette Rechnungsmanagement inklusive Auszahlung an Sie.

Optimiertes Risk-Management

Accarda betreibt seit über 40 Jahren Rechnungs- und Debitorenmanagement-Systeme. Eine auf den online Handel optimierte Risk-Engine inklusive Fraud-Detection bewertet in Echtzeit das zu erwartende Risiko des Einkaufs und des Einkäufers. Gekoppelt mit dem Einkaufslimitenmanagement maximiert Accarda den Mehrumsatz und minimiert die Zusatzkosten und Zahlungsausfälle.

Ihre Vorteile

- ✓ Mehr Umsatz
- ✓ Weniger Kaufabbrüche
- ✓ Kein Risiko
- ✓ Top Service
- ✓ Schnelle Liquidität
- ✓ Faires Forderungsmanagement
- ✓ Einfache Systemintegration

Professioneller Rechnungsdruck

Accarda druckt, konfektioniert und versendet jährlich über 13 Millionen Rechnungen: farbig, im Layout des Kunden und wenn gewünscht mit Beilagen. Die Rechnung ist ein wichtiger Bestandteil einer professionellen Kundenkommunikation. Durch ein Outsourcing des Rechnungsdrucks können Sie die Qualität steigern, die Kosten senken und die Produktion beschleunigen. Accarda übernimmt für Sie das komplette Rechnungsmanagement – effizient, zuverlässig und schnell.

Faires Debitorenmanagement

Accarda nimmt jährlich mehr als 500 000 Anrufe entgegen. Das erfahrene und kundenfreundliche Call Center beantwortet alle Fragen zur Rechnung. Bei Zahlungsstörungen behandelt das Accarda-Call Center Ihre Kunden fair und professionell, mit optimaler Image-Pflege für Sie.

Planbare Liquidität

Die Liquiditätsplanung ist im Handel ein zentraler Erfolgsfaktor. Forderungsausfälle

Kauf auf Raten = mehr Umsatz für Sie!

Mit Kauf auf Rechnung in Raten von Accarda können Kunden, bequem in Ihrem Shop Waren bestellen und per Ratenzahlung begleichen.

Entscheiden Sie sich für rundum sorglos!

oder verspätete Zahlungen von Kunden sind häufige Gründe für Liquiditätsengpässe. Bei Accarda erhalten Sie den Einkaufsbetrag des Kunden immer sofort und garantiert. Auch wenn sich Ihr Kunde für die Ratenzahlung entscheidet oder sich die Zahlung Ihres Kunden verzögern sollte. Das Zahlungsausfallrisiko übernimmt Accarda. Damit können Sie Ihre Liquidität zuverlässig planen.

Erweiterbar

Kauf auf Rechnung können Sie für Ihren Webshop (online) und zusätzlich für Ihre Filialen (offline) einsetzen. Mit Kauf auf Rechnung erreichen Sie Ihre Privatkunden (B2C) und zusätzlich Ihre Firmenkunden (B2B).

Auch möglich: Kauf auf Raten

Neben der Rechnung mit Zahlungsziel können Sie Ihren Kunden auch Ratenzahlung anbieten.

Für B2C gilt 3/3: Ihr Kunden bezahlen den Einkaufsbetrag bequem in drei Raten, innerhalb 3 Monaten.

Für B2B gilt 4/12: Ihre Kunde bezahlen den Einkaufsbetrag bequem in vier Raten, innerhalb zwölf Monaten.

So wird der gewünschte Einkauf finanzierbar, Ihre Kunden können Ihre Liquidität optimieren und bei Ihnen schon heute einkaufen. Mit der Bezahlung per Raten schenken Sie Ihren Kunden Vertrauen, erhöhen die Kundenbindung und erschliessen sich neue Kundensegmente. Für Sie ändert sich dabei nichts: Die Anbindung an Ihren Webshop bleibt gleich, die Berechnung und das Management der Raten übernimmt Accarda und Sie erhalten Ihr Geld sofort und garantiert. Kauf auf Raten können Sie ebenfalls in Ihrem Webshop (online) als auch in Ihren Filialen (offline) anbieten und ergänzen so optimal den Kauf

auf Rechnung. Sie konzentrieren sich auf Ihr Kerngeschäft, Accarda macht den Rest.

Realisierungsdauer

Dank der standardisierten Anbindungsarten können Sie Kauf auf Rechnung und Kauf auf Raten innerhalb weniger Tage aufschalten und Ihren Kunden als Zahlungsmittel anbieten.

Technische Informationen

Die Anbindung des Zahlungsmittels Kauf auf Rechnung, bzw. Kauf auf Raten kann auf drei Arten erfolgen:

- Direkte Anbindung via Standard-Webshop-Plug-in (Verfügbar für die grösseren Webshop-Softwarelösungen)
- Direkte Anbindung via Standard-Schnittstelle von Accarda (SOAP Webservices)
- Indirekte Anbindung via Payment Service Provider (Verfügbar für führende Schweizer Payment Service Provider)



Accarda, Ihr Spezialist für Bezahlösungen und Kundenbindung

Kundenkarten mit und ohne Zahlfunktion gehören seit über 40 Jahren zu den Kernkompetenzen der Accarda, ebenso wie Knowhow und Expertise für Bonusprogramme, Geschenkkarten, Kauf auf Rechnung und Raten, Kundenbeziehungsmanagement (CRM), Business Intelligence (BI) und Direct Marketing. Als Komplettanbieter mit einer leistungsstarken Infrastruktur konzipiert und betreibt Accarda auch Bonitätsprüfung, Risikomanagement, Rechnungsstellung, Debitorenmanagement und Inkasso-Lösungen. Ein kundenfreundliches Call Center sowie Second-Level-Support vervollständigen das Angebot.

Accarda AG
Postfach
CH-8305 Dietlikon

Firmensitz
Birkenstrasse 21
CH-8306 Brütisellen

T +41 44 805 56 56
F +41 44 805 56 22

sales@accarda.com
www.accarda.com